CONNECTR
energy innovation

‘DURF TE KIEZEN, DAN WORD JE GEKOZEN’.

Connectr staat opgesteld om de energietransitie te versnellen en de regionale economie te versterken. De energietransitie vereist slimme systeemoplossingen en schaalvergroting, het vraagt om versneld testen, demonstreren, toepassen en opschalen van innovaties. Connectr maakt dit mogelijk door een sterk innovatie-ecosysteem te bouwen, met als belangrijke bouwblokken het innovatieprogramma, innovatielab en ondersteunende faciliteiten.

Succes bereiken we alleen door scherpe focus aan te brengen passend bij de kracht van het regionale energie-cluster.
De programmaraad treedt op als belangrijk inhoudelijke klankbord en adviseur. De Programmaraad adviseert het Connectr Bestuur op de inhoudelijke prioritering en houdt daarbij de ontwikkelingen in de sector en de kracht van de regio in acht.

Met deze focus en betrokkenheid helpt de Programmaraad Connectr om succesvol te blijven in het realiseren van de doelstellingen en het versterken van de impact op zowel de energietransitie als de regionale economie. Vervolgens krijgt het kernteam de opdracht om deze focus te vertalen naar uitvoering.

‘DURF TE KIEZEN, DAN WORD JE GEKOZEN’.

Connectr staat opgesteld om de energietransitie te versnellen en de regionale economie [illegible] ietransitie vereist slimme systeemoplossingen en schaalvergroting [illegible] chalen van innovaties. Connectr maakt [illegible] innovatiepro[illegible]

Succes bereik[illegible] er.

De programm[illegible] nectr Bestuur op de inhoudelijke[illegible]

Met deze focus [illegible] succesvol te blijven in het realiseren van de doelstellingen en het versterken van [illegible] op zowel de energietransitie als de regionale economie. Vervolgens krijgt het kernteam de opdracht om deze focus te vertalen naar uitvoering.

Deze notitie beschrijft de werking van de programmaraad, de focus die in de afgelopen jaren door de programmaraad is aangebracht en de ambities die geformuleerd zijn om het innovatie-ecosysteem verder uit te bouwen en te laten groeien.

Het biedt houvast en concrete handvatten om – samen met de regionale stakeholders! – met focus te werken aan een krachtig ecosysteem voor energie-innovatie.

ADVIES VOOR DE REGIO...

Het advies van de programmaraad biedt houvast en concrete handvatten, niet alleen voor de kernorganisatie van Connectr, maar juist ook voor de (regionale) stakeholders. Deze adviezen kunnen ingezet worden ten behoeve van:

- Een prikkelende inhoudelijke programmering van de Arnhem Electricity Week
- Thematische afbakening van provinciale subsidie-instrumenten (zoals EFRO)
- Inspiratie voor onderzoekslijnen van (de lectoraten van) de HAN
- Regiobranding van Lifeport en strategische lobby vanuit The Economic Board
- Internationale acquisitie van interessante bedrijven door OostNL

  ...

Juist door **gezamenlijk** deze focusgebieden te omarmen creëren we **synergie**, worden gezamenlijke kansen gepakt, voorkomen we dat we langs elkaar heen werken. Allen zo ontstaat een echt krachtig innovatie-ecosysteem.

...ÉN ONZE POSITIONERING (INTER)NATIONAAL

Via regiobranding bouwen we samen met partners aan een helder en onderscheidend profiel van de regio. Het kiezen van een scherpe focus in de regio geeft niet alleen richting aan onze eigen activiteiten, maar bepaalt ook hoe we (inter)nationaal worden herkend. **Hoe scherper je kiest, hoe duidelijker je wordt gevonden**.

Die helderheid trekt bedrijven, kennisinstellingen en beleidsmakers aan die juist op deze thema's willen versnellen. Zo versterken we niet alleen de regio, maar bouwen we aan een onderscheidend profiel en worden we een echte **nationale en internationale hotspot**! Met strategisch gekozen focusgebieden sorteren we bovendien voor op het aantrekken van financiering vanuit het Rijk en Europa.

OVER DE PROGRAMMARAAD

Doelstelling, leden en afwegingskaders

CONNECTR
energy innovation

DOELSTELLING PROGRAMMARAAD

- **Advies innovatieprogrammalijn (3–5 jaar)**

Adviseren over een programmalijn die aansluit bij de maatschappelijke doelen van de energietransitie, focust op de regionale sleuteltechnologieën en is gedragen door bedrijfsleven en onderwijs.

- **Transparant afwegingskader opstellen**

Objectief kader ontwikkelen voor keuzes (wat willen we waar realiseren?) en prioriteiten (waar zet Connectr op in?).

- **Voortgang monitoren**

Voortgang van het programma bewaken en het bestuur informeren bij afwijkingen.

- **Jaarlijkse rapportage**

Jaarlijkse rapportage die inhoudelijke focus en samenhang in het energy cluster borgt.

Bron: Businessplan '20–'25 & Meerjarenplan '25–'30

Het bestuur besluit — op basis van het advies van de Programmaraad — welke initiatieven actief worden ondersteund.

CONNECTR
energy innovation

LEDEN VAN DE PROGRAMMARAAD

Huidige samenstelling

- De raad biedt brede vertegenwoordiging op diverse inhoudelijke thema's.
- Er is gekozen voor een samenstelling waarin ondernemerschap, bedrijfsleven, onderzoek en onderwijs zijn vertegenwoordigd.
- Huibert Baud treedt op als voorzitter en vormt de linking pin met het bestuur van Connectr.

Voorgaande leden

- Derk te Bokkel
- Christien Lokman
- Bram Veenhuizen

Voorzitter
Huibert Baud
Liander, Directeur Klant&Ontwerp

Marktontwikkeling
Theo Bosma
DNV, R&D teamleider Power, Energy Systems

Onderzoek en ontwikkeling
Peter Vaessen
TU Delft, Innovatiemanager Kema Laberatories

Onderwijs en onderzoek
Sadegh Seddighi
Lector HAN

Ondernemerschap en marktontwikkeling
Pieter Veltman
Experienced businessexecutive

Secretaris
Maarten de Vries
Manager Innovation Connectr

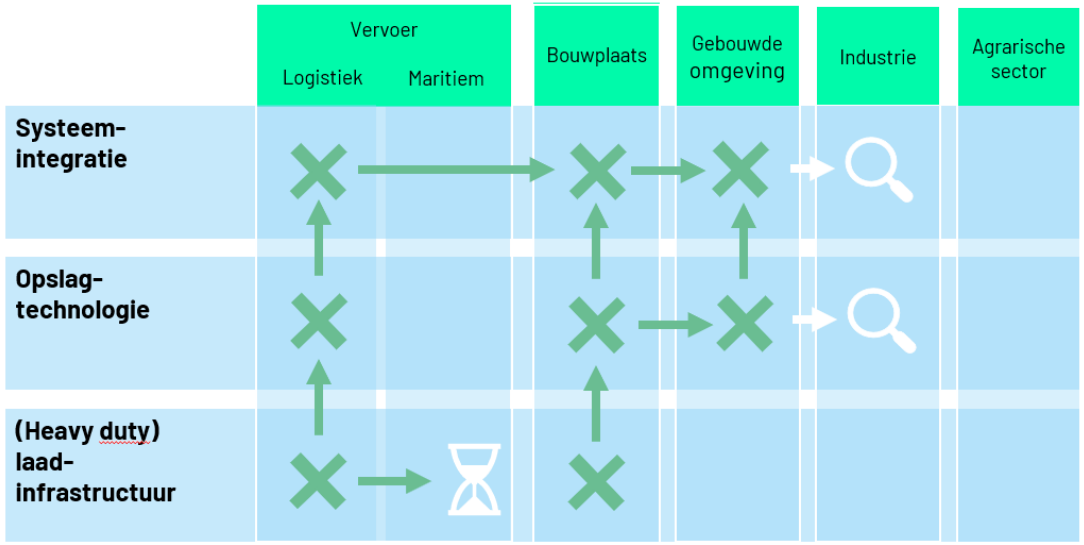
EEN TRANSPARANT EN OBJECTIEF AFWEGINGSKADER

De programmaraad bespreekt de ontwikkelingen in de energiesector en welke invloed dat heeft op (de subthema's binnen) de programmalijnen.

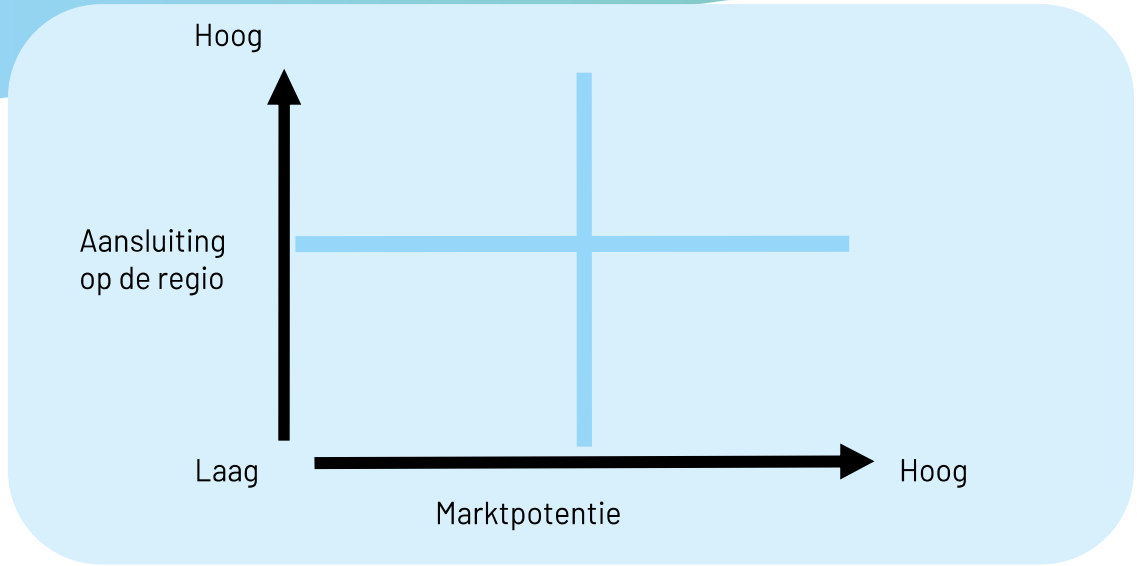
Biedt dit nieuwe kansen of zijn er nieuwe barrières ontstaan? Hieruit ontstaat een eerste prioritering van subthema's die, gezien de marktontwikkeling, kansrijk zijn.

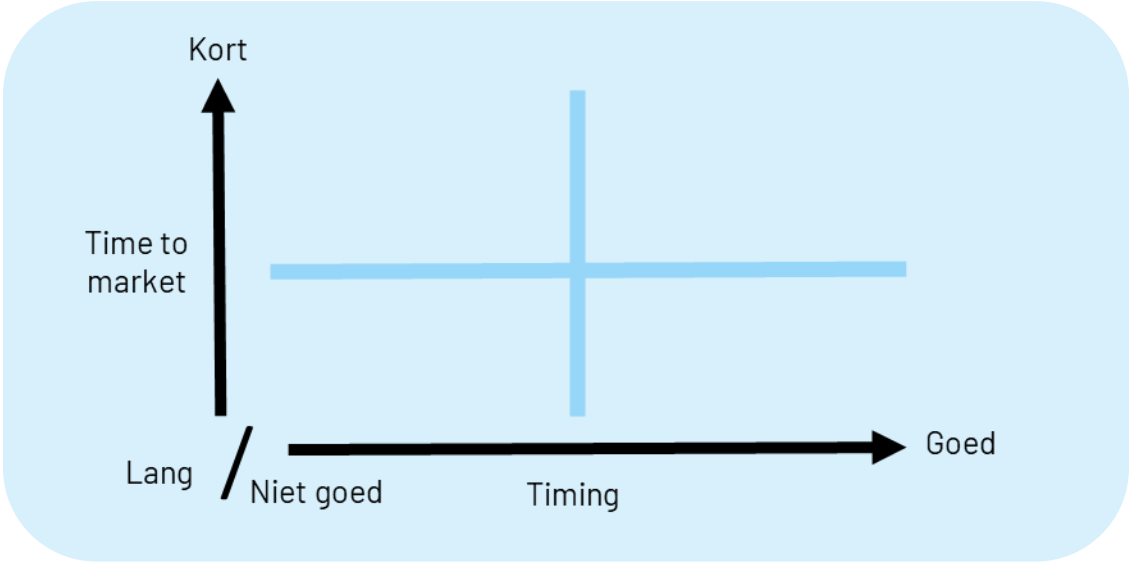
Het invullen van deze rol vraagt om een transparante en objectieve tooling, zodat het voor iedereen duidelijk is hoe de Programmaraad tot haar keuze is gekomen. In de eerdere programmaraadbijeenkomsten is een opzet gemaakt voor dit afwegingskader. Het huidige afwegingskader bestaat uit de volgende tools:

1. Twee afwegingsmatrices.
2. Een leidraad a.d.h.v. het model 'playing to win'.



Afwegingskader – twee matrices





Marktpotentie:

Marktpotentie gaat over de zekerheid in de markt. Bij een zekere marktontwikkeling is de kans groter dat bedrijven in deze markt kunnen doorgroeien met als gevolg een versterking van de regionale economie en een grotere bijdrage aan de energietransitie.

Aansluiting op de regio:

In de regio dient een voldoende sterke basis aanwezig te zijn om een claim te kunnen leggen op het subthema en daarmee het subthema hoog te prioriteren. Voldoende basis kan inhouden dat er voldoende bedrijven actief zijn binnen het subthema en/of er unieke faciliteiten/ organisaties aanwezig zijn en/of er een sterke kennisbasis aanwezig is waarop doorontwikkeld kan worden.

Timing:

Is er momentum (aan het ontstaan) in de markt waarop Connectr mee kan bewegen? Timing is te meten aan 'drivers' zoals wet- en regelgeving of investeringen die wel/niet gedaan worden.

Time to market:

Met deze as wordt bepaald hoe lang het duurt totdat de innovatieve technologie (de oplossing) de markt kan bereiken. Dit is te meten op TRL-niveaus en sectorrapporten die jaarlijks gepubliceerd worden.

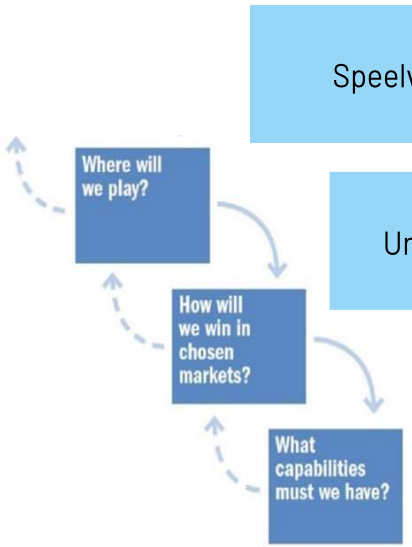
AFWEGINGSKADER – LEIDRAAD 'PLAYING TO WIN'

De programmaraad bespreekt kansrijke subthema's, analyseert de aansluiting op de regio, de time-to-market en de timing. Om vervolgens te komen tot de gewenste focus en prioritering, wordt het model 'Playing to Win' van Lafley en Martin (2013) gehanteerd.

Daarmee wordt bediscussieerd wat er verder nodig is om een unieke claim te leggen op het subthema; welke unieke assets zijn er al of zouden we moeten verkrijgen?

Dit leidt tot slot tot een nieuwe overzichtstabel die doorontwikkeling van huidige (sub)thema's en ontwikkeling van nieuwe (sub)thema's visueel weergeeft.

Playing to win
Lafley, A.G. & Martin, R.L., 2013



Speelveld	Op welke subthema's moeten we ons focussen? Voor welke sectoren is het relevant?
Unieke positie	Is dit een unieke focus ten opzichte van andere regio's (in Nederland en/of Europa)?
Assets om claim te onderbouwen	Wie of wat hebben we nodig om dit voor elkaar te krijgen?

INHOUDELIJKE FOCUS

Terugblik op keuzes & gekozen ambities
Programmalijnen & toepassingsgebieden

CONNECTR
energy innovation

HOE WE STARTTEN: DRIE PROGRAMMALIJNEN

Bij de oprichting in 2021 is er gekozen voor een focus op drie (technologische) programmalijnen. Deze thema's zijn jaarlijks herbevestigd door het bestuur en de programmaraad.

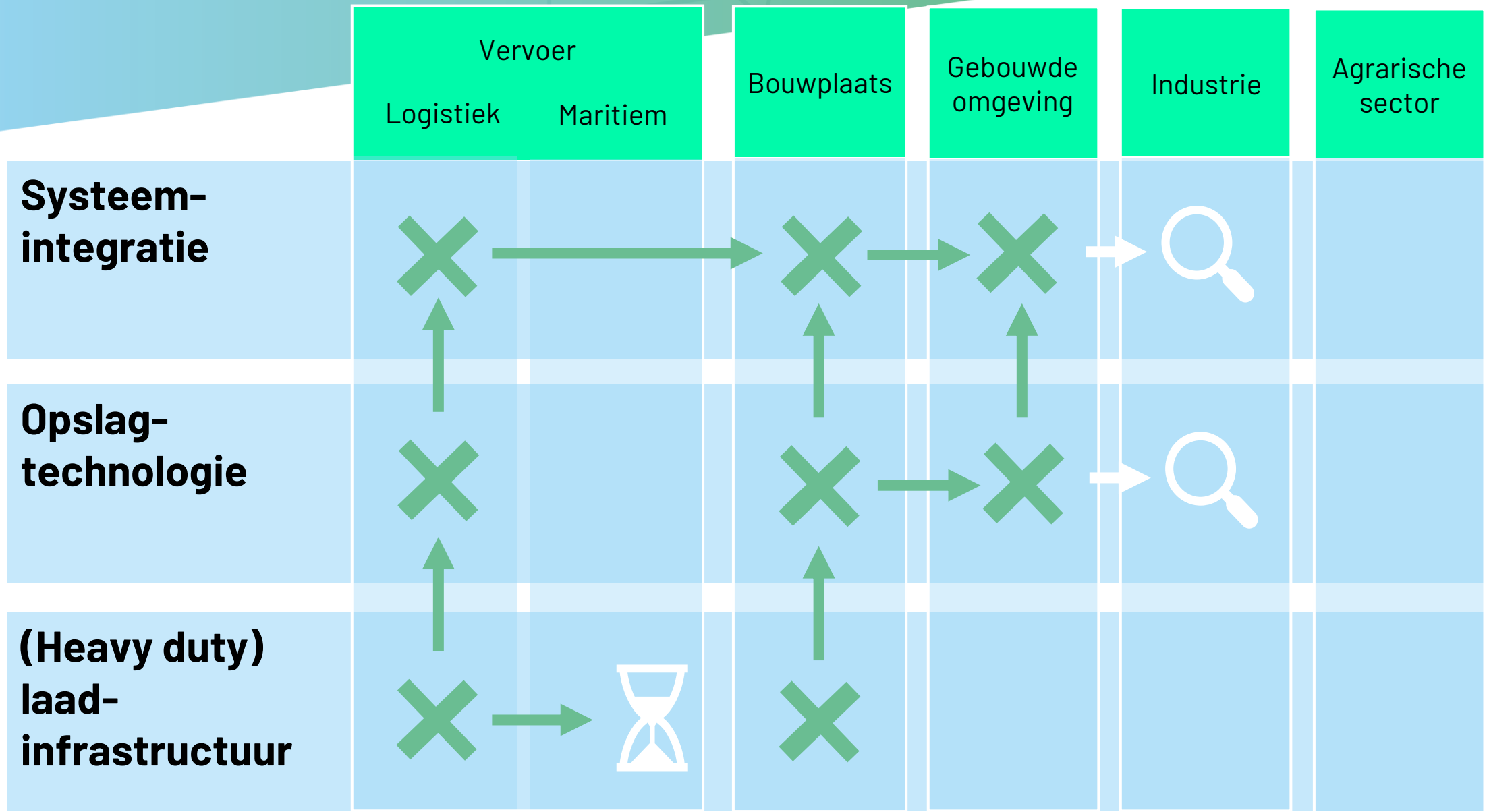
Deze programmalijnen zijn breed van opzet en beslaan meerdere toepassingsgebieden/marktsegmenten. Een van de hoofdtaken van de programmaraad was en is dan ook om te komen tot inhoudelijke keuzes waarop Connectr zich zou moeten focussen en een prioritering om te bepalen hoe de aandacht en middelen het beste verdeeld kunnen worden.

De opwekking, transport en distributie van elektrische energie

Opslag van elektrische energie in chemische energie

Stationaire en mobiele aandrijvingen met nul of zeer lage emissies

TERUGBLIK: KEUZES UIT DE PERIODE 2021-2025



TERUGBLIK: KEUZES UIT DE PERIODE 2021-2025

ELEKTRIFICATIE ZWAAR VERVOER

MARITIEM (CRUISES, BINNENVAART)

INDUSTRIAL PARKS / BUSINESS PARKS

TIJDELIJKE LOCATIES: BOUWPLAATSEN, EVENTS

GEBOUWDE OMGEVING

ZONNE-/WINDPARKEN

AGRARISCHE SECTOR

INDUSTRIE (6DE CLUSTER)

Gemarkeerde toepassingsgebieden zijn de huidige focus. Daarop hebben we actieve communities en ambitieuze innovatieprogramma's. Dit betekent niet dat Connectr geen aandacht geeft aan de overige thema's binnen de programmalijnen. Deze gebieden volgen we actief; kansen die daar voorbijkomen nemen we serieus in overweging. Er wordt alleen meer (en gestructureerder) energie gestopt in het realiseren van de programmering op de geprioriteerde thema's.

Terugblik: keuzes uit de periode 2021-2025

- **Laadinfrastructuur** vormde een sterk startpunt voor Connectr. Met onze community *Heavy Duty Charging (HDC)* is een opkomend marktsegment* samengebracht waar grote behoefte bestaan aan kennisuitwisseling, samenwerking en het opzetten van nieuwe innovatieprojecten. Dat thema begon met een oriëntatie op producten en is gaandeweg verbreed. Over de as van laadinfrastructuur ontstonden namelijk complexe systeemintegratievraagstukken waarin laadinfrastructuur, lokale opwek, energieopslagtechnologie en slimme aansturing elkaar moesten gaan versterken.
- **Energieopslag** werd als tweede thema opgepakt. Daar lagen grote kansen voor vraagstukken rondom veiligheid, testen en certificeren. Dit leidde o.a. tot het Energy Demo Field, masterclasses rondom batterijveiligheid etc. Tegelijkertijd stelt de programmaraad dat opslag een middel is, geen doel op zich. Het werd niet logisch geacht om een aparte community rondom opslag te starten. Er is juist gekeken naar relevante marktsegmenten waar opslag een rol kon spelen. Zo ontstond naast HDC een nieuwe community: *Temporary Energy Systems*, gericht op de emissieloze bouwplaats (inclusief bouwlogistiek). Daar speelt opslag een cruciale rol.
- In deze **communities** komt de gehele keten - die nodig is om te komen tot een oplossing voor de uitdagingen op dit thema – bijeen. Regionale én landelijke spelers komen samen en werken gezamenlijk aan (het versnellen van) innovatie.

Waarom laadinfrastructuur?

De unieke positie op het thema hoogvermogen laadinfrastructuur is gebaseerd op een aantal factoren zoals de aanwezigheid van het Testlab van ElaadNL, en de Dekra en KEMA certificeringslabs en het aantal bedrijven dat zich richt op DC laadinfrastructuur (o.a. Venema, Allego, Kersten Techniek, Floading).

Dit in combinatie met een sterke marktontwikkeling (o.a. door zero-emissie zones) en toenemende complexiteit (o.a. door netcongestie), maakt dat de regio een unieke positie kan innemen en een belangrijke rol van betekenis kan spelen op dit thema.

Het bedrijfsleven erkent deze waarde. Een scale-up zoals het bedrijf Hedgehog besloot zelfs om zich hier te vestigen en Arnhem voor Amsterdam te verruilen.

Terugblik: keuzes uit de periode 2021-2025

- In het voorjaar van 2025 is het marktsegment 'gebouwde omgeving' verder in kaart gebracht. De programmaraad stelt dat voor de gebouwde omgeving de markt nog niet is ontstaan, zoals voor laadinfrastructuur voor logistiek wel het geval was, maar dat deze wel gaat komen. Er werd voor Connectr een kans gezien om niet alleen de marktvraag in te vullen, maar ook actief aan de slag te gaan met het bewerken van de markt (zodat de vraag op korte termijn gaat ontstaan). In 2025 is het thema nader uitgewerkt* en is de community *Urban Energy Systems* opgestart.
- Eind 2024-begin 2025 is nader onderzoek gedaan naar het thema *maritiem* (elektrificatie van scheepvaart). Op basis daarvan concludeert de programmaraad dat het momenteel de juiste drivers mist (wetgeving of andere stuwende maatregelen) die zorgen voor momentum. Er wordt al jaren gesproken over duurzame scheepsvaart, maar de sector pakt niet door. Daarmee is geconcludeerd dat de timing nu niet juist lijkt.
- Mogelijk ligt er wel een rol voor Connectr in *havengebieden*. De elektrificatie van die gebieden sluit sterk aan bij de huidige activiteiten rondom laadinfrastructuur, mobiliteitshubs en decentrale energiehubs en is daar een aanvulling op. De Programmaraad adviseert om nu niet actief in te zetten op dit onderwerp, maar om het thema te volgen. Wanneer zich een interessant kans voordoet en/of de time-to-market verandert, speel hier dan op in om gevoel te krijgen bij deze sector en de ontwikkelsnelheid.

Nadere uitwerking van 'gebouwde omgeving

Op basis van marktonderzoek, gesprekken met experts en verdiepende gesprekken met de programmaraad is de opgave rondom de gebouwde omgeving verder ingekaderd en zijn de volgende kaders meegegeven:

- Netcongestie gaat een grote belemmering vormen voor nieuwbouw, en vraagt om nieuwe energieconcepten, werkwijzen en samenwerking tussen partijen die normaliter weinig met elkaar van doen hadden.
- De woningopgave, die vastloopt door netcongestie, is een stuwende kracht waardoor een markt voor energieconcepten voor de gebouwde omgeving ontstaat. De urgentie is erg hoog en de oplossingen zijn er nog niet. Er is veel innovatie (op component- en systeemniveau) nodig, dit biedt kansen voor Connectr. Flexibiliteit en de business case zijn leidende begrippen waar de projecten op in moeten zetten.
- De opgave rondom gebiedsontwikkeling biedt een vertrekpunt om marktpartijen samen te brengen. Ga dus niet te in op individuele woningen, maar werk aan systeemoplossingen voor gebieden.
- De focus op nieuwbouw biedt een tactisch vertrekpunt, om een community op te bouwen. Uiteindelijk is het doel om ook de bestaande mee te nemen. De opgave is complexer en groter, maar er zit mogelijk veel ruimte om vermogen te creëren voor nieuwbouw en inbreiding.
- Connectr heeft een duidelijk profiel op elektriciteit. Het startpunt is altijd elektriciteit en het elektriciteitsnet. Niet de warmtebehoefte of een potentieel warmtenet. Vanuit dit startpunt wordt onderzocht wat er nodig is om voldoende vermogen in het gebied te krijgen.
- De gekozen focus noemen we **URBAN ENERGY SYSTEMS (UES)**

AMBITIE 2025 EN VERDER

- Elektriciteit blijft het vertrekpunt, deze staat steeds centraal. Dit is het DNA van Arnhem. Hier ligt de kracht van de regio. De programmaraad adviseert Connectr om toe te werken naar een profiel op het gebied van systeemintegratie. Dat is een logisch eindpunt kijkend naar de historie en kracht van de regio. Daarop kan Connectr zich echt als nationale hotspot onderscheiden.
- Systeemintegratie is een breed vraagstuk. Om ons profiel op te bouwen wordt geadviseerd om twee actielijnen te volgen:
    - Vanuit laadinfrastructuur en opslag de stap maken naar systeemintegratie. Dit is een logische volgende stap rondom laadlogistiek en op de zero-emissie bouwplaats. Er ging veel aandacht uit naar technische componenten, maar nu wordt de voornaamste uitdaging om deze aan elkaar te verknopen, oftewel systeemintegratie.
    - Onze huidige focus in de komende periode verbreden. Dat doen we als eerste richting de gebouwde omgeving. Met als doel om te komen tot nieuwe innovatieve energieconcepten om deze sectoren verder te helpen in de energietransitie.
- Connectr bouwt vanaf 2026 door op de ingezette lijn en versterkt haar programma op de nieuwe koers die is uitgestippeld door de programmaraad. Het feit dat we actief worden op nieuwe toepassingsgebieden betekent niet dat er wordt gestopt met de activiteiten op de eerdere thema's, deze zullen verder worden versterkt en geborgd in de regio. Want ook daar is de vraag naar innovatie nog erg hoog, mede door de toenemende uitdagingen ontstaan door netcongestie in combinatie met de groeiende vraag naar laadinfra.
- De gekozen focus is leidend in de activiteiten van Connectr. Echter erkent de programmaraad zelf dat er ook ruimte moet zijn voor kansen die ontstaan. Deze '*opportunity feed*' is belangrijk om mee te kunnen bewegen met ontwikkelingen in de markt en urgente kansen die ontstaan. Hun oproep: "Blijf ook opportunistisch, om kansen te zien en te benutten." De programmaraad roept daarom expliciet op ook oog te hebben voor ontwikkelingen buiten deze focusthema's. Projecten of initiatieven die sterk afwijken van de huidige kaders worden dan tussentijds getoetst bij de programmaraad.

AMBITIE 2025 EN VERDER

WHY

Starting point region (our history):

Electrical engineering, grids, charging infrastructure

Our DNA:

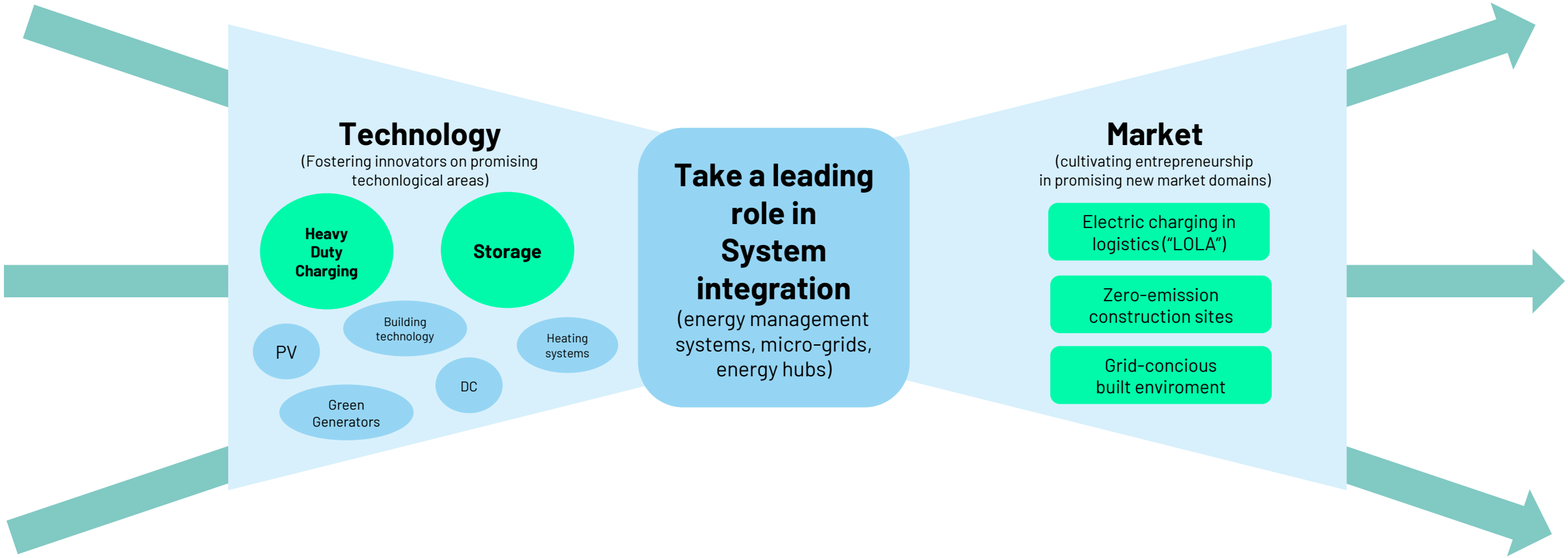
Testing, integrating, validating, demonstrating

Our vision:

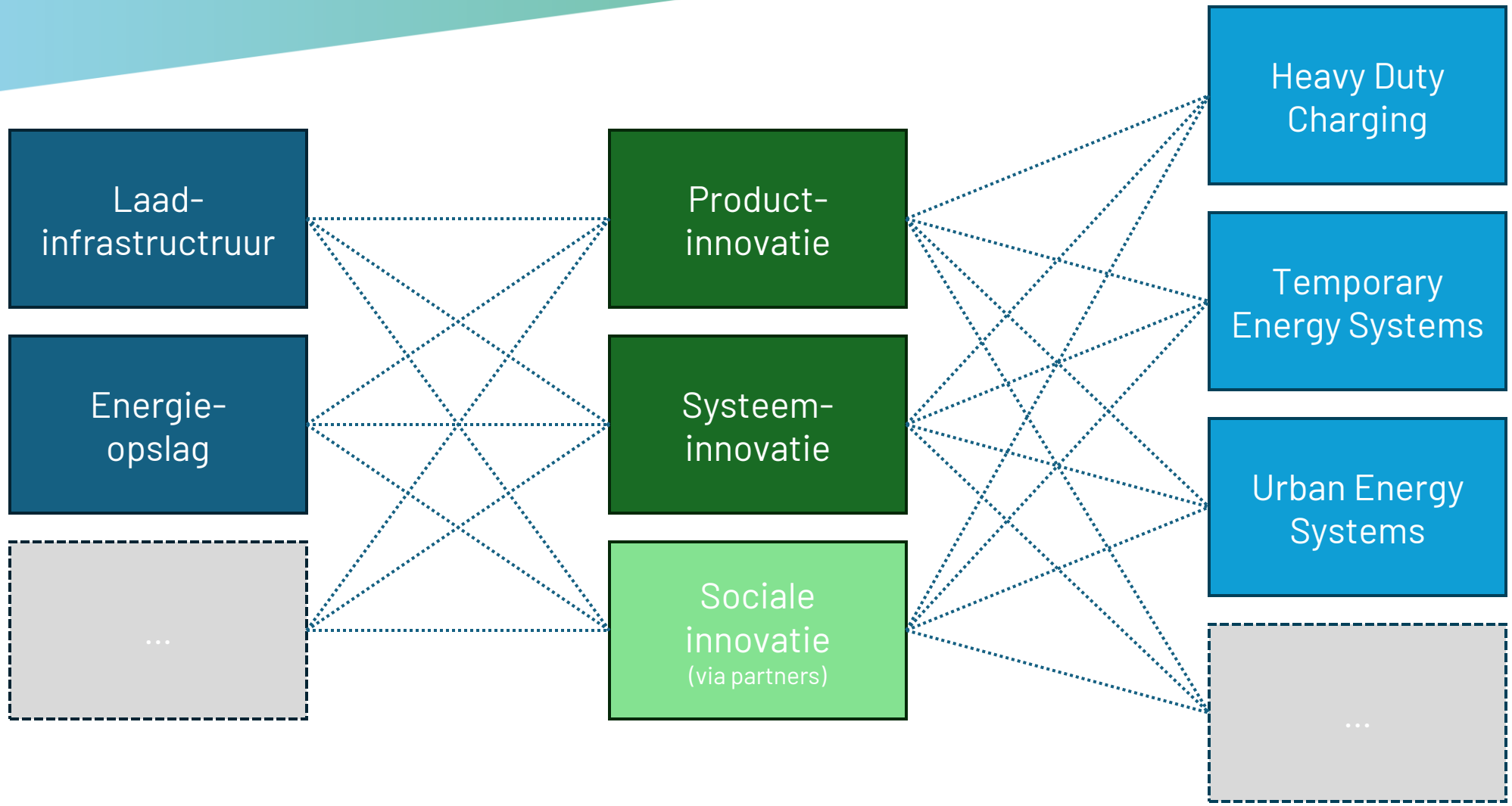
Ecosystem with innovative market leaders for the markets of the future

AMBITIE 2025 EN VERDER

HOW



AMBITIE 2025 EN VERDER



Technische focus ------ Innovatiefocus ------ Marktsegmenten

BIJLAGEN

Verhouding Connectr t.o.v. specifieke (regionale) innovatiethema's en –programma's

CONNECTR
energy innovation

APPENDIX 1: POSITIONERING WATERSTOF BIJ CONNECTR

Waterstof is geen speerpunt binnen Connectr. Toch kent de regio wel een zekere bedrijvigheid op dit thema en was Kiemt destijd ook actief op dit thema. Hieronder een korte beschrijving van onze visie op waterstof:

- Het vertrekpunt van Connectr is altijd elektriciteit geweest. De kracht van het regionale ecosysteem ligt bij het elektriciteitsnet, energieopslag en slimme aandrijflijnen. Connectr werkt toe naar een positionering op het gebied van systeemintegratie, en dan zal waterstof zeker wel een rol spelen, bijvoorbeeld in decentrale, hybride energiesystemen.
- Het aspect 'timing' speelt een belangrijke rol in onze afweging. Veel beloften van de waterstofsector zijn nog niet waargemaakt en worden ingehaald door de snelle kostprijsdalingen van batterij-elektrische oplossingen. Daardoor lijkt waterstof vooral nog toekomstmuziek te blijven voor niches zoals industriële processen of zwaar transport, maar niet voor toepassingen als woningen of personenvervoer. De time-to-market schuift telkens verder op, terwijl Connectr als businessgedreven netwerk juist werkt aan innovatie met korte tot middellange doorlooptijden richting markttoepassing. In dat licht is het logisch dat wij onze focus leggen op technologieën en toepassingsgebieden waar al tractie is en opschaling binnen bereik ligt.
- In het verleden faciliteerde Kiemt een aparte waterstofcommunity. Met het beëindigen van Kiemt rees de vraag wie deze rol zou overnemen. Connectr heeft dit afgehouden omdat zij er bewust voor kiezen géén technologische communities te organiseren, maar zich juist te richten op specifieke toepassingsgebieden waarin ketensamenwerking centraal staat. De HAN/SEECE heeft vervolgens het initiatief genomen om de waterstofcommunity voort te zetten. Connectr ziet toe op de connectie met de activiteiten die zij zelf organiseren.
- Connectr sluit het onderwerp waterstof nadrukkelijk niet uit, maar kiest ervoor om het niet als zelfstandig focusgebied te positioneren. Waterstof kan binnen onze bestaande communities en innovatieprogramma's een oplossing zijn, bijvoorbeeld voor specifieke toepassingen in mobiliteit of in de gebouwde omgeving. Zo komt het onderwerp wel aan bod. We volgen de waterstofontwikkelingen ook zeker, en zetten graag actieve projecten op zodra de markt hierom vraagt en de kans om 'economie te maken' van waterstoftechnologie binnen 3 tot 5 jaar haalbaar wordt.
- In onze communicatie zal waterstof dus incidenteel aan bod komen als onderdeel van bredere vraagstukken, maar het wordt niet gepositioneerd als regionaal speerpunt. Dat past bij onze gekozen focus en bij de kracht van het ecosysteem dat we willen versterken.

APPENDIX 2: SMART ENERGY HUBS (OOSTNL)

Het Smart Energy Hubs-programma van Oost NL heeft als doel om via pilots en living labs te verkennen hoe lokale energiehubs in de praktijk kunnen functioneren. Daarbij staat de vraagzijde centraal: bedrijven en klanten die kampen met netcongestie en zoeken naar manieren om hun energiehuishouding slimmer en duurzamer in te richten. Oost NL onderzoekt samen met deze partijen welke rollen, samenwerkingen en businessmodellen er kunnen ontstaan binnen zulke hubs. Het programma is daarmee vooral een leertraject, nog niet gericht op opschaling.

Tegelijkertijd werkt Connectr binnen haar communities en innovatieprogramma's aan het ontwikkelen en testen van '*enabling technologies*' – denk aan slimme aansturing, opslag, conversie – die toepasbaar zijn in dergelijke hubs. De activiteiten van Connectr en het Smart Energy Hubs programma van Oost NL zijn dan ook complementair. (De thematiek van) het SEH-programma sluit direct bij aan Programmalijn 1 van Connectr ('elektriciteitsnet als verbinder') en de bredere ambitie rondom systeemintegratie. Daarom faciliteren we dat Oost NL haar opgedane kennis deelt binnen ons netwerk, haar events (mede) bij Connectr organiseert en we zoeken actief naar synergie waar onze programma's elkaar versterken.

Met andere woorden: Connectr richt zich op technologische oplossingen, welke ook toepasbaar zijn op bedrijventerreinen. Maar de Energy hubs-ontwikkeling is nu vooral niet-technisch, maar meer organisatorisch en juridisch. Als op deze assen duidelijk is hoe Energy hubs kunnen gaan werken, kan de technologie (ontwikkeld vanuit het Connect netwerk) worden toegepast op deze hubs.

Smart Energy Hubs
Oost-Nederland

APPENDIX 3: KERNENERGIE

Het thema kernenergie, en in het bijzonder Small Modular Reactors (SMRs), werd in de programmaraad besproken naar aanleiding van een verkenning door Oost NL en een politieke ambitie op dit thema vanuit de provincie Gelderland. De Programmaraad heeft het onderwerp echter unaniem afgewezen als strategische richting voor Connectr. De belangrijkste argumenten hiervoor zijn inhoudelijk, organisatorisch en positioneel van aard.

Ten eerste werd vastgesteld dat SMRs geen innovatievraagstuk vormen dat past bij de schaal en missie van Connectr. De ontwikkeling van SMRs vereist miljardeninvesteringen, langdurige vergunningstrajecten. Het realiseren van HV-aansluitingen op het net kan wel 10+ jaar duren. De technologie is kapitaalintensief, sterk gereguleerd en bevindt zich in een internationale context waarin Connectr beperkt invloed kan uitoefenen. Een markt die de komende jaren naar verwachting gedomineerd gaat worden door de VS, het VK en Zuid-Korea. Als het gaat om het bieden van een aantrekkelijk vestigingsklimaat voor internationale spelers, wordt verwacht dat wij het afleggen tegen bijvoorbeeld Frankrijk, die een langere historie heeft rondom op kernenergie.

Ook werd geconstateerd dat er geen duidelijke rol is voor Connectr in de keten van toeleveranciers, systeemintegratie of acceptatie. Het gaat daarom bestaande technieken en het innovatiepotentieel is onvoldoende duidelijk. Tot slot werd benadrukt dat het onderwerp politiek geladen is en dat Connectr zich bewust wil positioneren als neutrale innovatiepartner. Het risico bestaat dat betrokkenheid bij kernenergie afbreuk doet aan het profiel van Connectr als ecosysteem voor duurzame energietechnologieën. De Raad adviseerde Connectr om zich niet actief in te zetten op dit thema en het onderwerp niet verder te verkennen.